

# 営業代行ご相談商材ヒアリング調査票



		20	年	月	日記入
ふりがな		事業内容			設立
貴社名					年 月
サイト URL	http://				営業 人

ご担当者名		会社電話番号 ( )	-
		携帯電話番号 ( )	-
所在地	〒	E-mail :	

## ● 商材分析表

項 目	記 入 要 領
<input type="checkbox"/> 商品名・サービス名	
<input type="checkbox"/> 売上単価はいくらですか？ 粗利益はいくらですか？	円 円
<input type="checkbox"/> 開発・生産に至った経緯をご記入ください。	
<input type="checkbox"/> 商材の競合他社情報をご記入ください。	
<input type="checkbox"/> 商材の特長、他と比較し特に優れている点はどこですか？	
<input type="checkbox"/> 営業ターゲットはどのような方々ですか？ 明確にご記入ください。	
<input type="checkbox"/> 現在の営業体制は、どのように構成されていますか？	
<input type="checkbox"/> 営業部門での、過去の成功や敗因は何ですか？	
<input type="checkbox"/> 現状と今後の課題は何ですか？	
<input type="checkbox"/> 弊社プランの概算お見積りのご提出をご希望されますか？	
<input type="checkbox"/> 無料商材プレスリリースサイト四両ドットコム < <a href="http://www.4ryou.com/">http://www.4ryou.com/</a> > の掲載をご希望されますか？	

- お手数ですが、サポートの実現のため、貴社の現状をお教えいただき、ご要望などをお聞かせください。
- お分かりになる範囲で結構ですので、なるべく具体的な数字などをご記入いただけますようお願いいたします。
- なお、本シートにて取得した情報については、その機密事項を厳守し、第三者に漏洩いたしません。

※ 営業代行ご相談商材ヒアリング調査票は、弊社営業担当者に直接お渡しになるか E-mail、郵送にてご提出ください。

【営業代行ご相談商材ヒアリング調査票のご送付・お問い合わせ先】	
僕俺株式会社 営業代行ご相談エントリー係 担当：成田	E-mail : info@bokuore.com
〒170-0011 東京都豊島区池袋本町 3-1-8	TEL : 03-3981-2990 FAX : 03-3981-2990
※件名（タイトル）は、[営業代行ご相談商材ヒアリング調査票]のご提出である旨をご記入ください。	

●下記の質問事項の詳細情報をいただくことで、より精度の高いご提案が可能になります。

項 目	記 入 要 領
□ 現状の営業活動について	・現在どのような形態の営業活動をされていますか？ 飛び込み・テレアポ・DM・その他( ) ・一番成果のあった営業活動形態は何ですか？
□ 売上（一か月平均）	・契約数( ) ・売上金額( 円)
□ 営業率・進捗状況	・アポ率 _____件中 _____アポ ・クロージング率 _____アポ中 _____クロージング ・契約率 _____クロージング中 _____契約
□ エリアターゲット	全国・首都圏・海外( )・その他( )
□ 現在・過去の代理店やパートナー	・フランチャイズ・パートナー代理店・営業代行・外部スタッフ・その他 なし ・その成果はいかがでしたか？
□ 商材営業資料・契約書の有無	有/無（メール用・郵送用・FAX用） その他( )
□ 資料作成	要/不要
□ ターゲットリスト	有/無
□ セールススクリプト	有/無
□ 売上目標	万円
□ 弊社に求める支援内容 ・営業代行お試しパック ・営業代行最適化 ・営業プロセス細分化 ・トータル営業支援サービス	※以下のプロセスの選択・組み合わせ可 A.テレマーケティングリサーチ B.資料送付アポ獲得 C.訪問アポ獲得 D.クロージング E.契約まで F.その他(新規開拓営業・見込み客アプローチ営業・既存顧客営業など)
□ サービスのご希望開始時期、実施期間	月 日 ~ 月 日
□ ご検討中の予算	※記入例 <u>6</u> か月の営業稼働で、ご予算 <u>200</u> 万円 月額 <u>30</u> 万円 ・ _____ か月の営業稼働で、ご予算 _____ 万円 月額 _____ 万円 ・ 案件の成果成功報酬（%など） _____ %
□ ご相談内容	
現 状 貴 社 情 報 記 入 項 目	記 入 要 領
□ 営業商材(サービス)の損益分岐点は把握されていますか？	把握している 把握していない
□ 営業商材の成約までの数値シミュレーションを保有していますか？	保有している 保有していない
□ 現在、何社の営業代行会社様にご相談されていますか？	社
□ 営業代行最適化 SOO のため、本ヒアリング調査内容を、 提携営業代行会社やパートナー企業への配信を希望されますか？	希望する 希望しない

以上、ありがとうございました！ 営業アウトソーシング推進事業部にて、貴社商材の請負可否審査をいたしますのでお待ちください。